

# MARCELO MEIRELLES

Rio de Janeiro – RJ.

+55 (21) 99899-0284 | [marcelo.p.meirelles@gmail.com](mailto:marcelo.p.meirelles@gmail.com)  
<https://www.linkedin.com/in/marcelomeirelles>

**EXECUTIVO | DIRETOR DE NOVOS NEGÓCIOS | DIRETOR DE IMPLANTAÇÃO | BUSINESS DEVELOPER**

## FORMAÇÃO ACADÊMICA

**MBA** em Marketing pela COPPEAD | UFRJ.

**M.Sc.** em Técnicas de Alta Tensão pela COPPE | UFRJ.

**Graduação** em Engenharia Elétrica – Ênfase em Eletrotécnica pela UFRJ.

**IDIOMAS** – Inglês avançado.

## QUALIFICAÇÃO PROFISSIONAL

Engenheiro com *background* no desenvolvimento e na gestão estratégica de novos negócios, projetos e operações no ramo de energia, tendo carreira consolidada em empresas estatal e privadas, como: **BRASYMPE ENERGIA S.A., TRACTEBEL ENGINEERING, ATIVA CONSULTORIA, MULTINER S.A., MEGAVOLT, CEPEL (ELETROBRÁS) e BENCO ENERGIA.**

Expertise como Executivo da área de Energia e *Business Developer*, gerindo todas as fases para a consolidação dos negócios – concepção, desenvolvimento, venda e implementação/implantação de projetos de geração de energia (térmica, eólica e fotovoltaica), conduzindo discussões e estruturas de propostas técnicas e comerciais, definições orçamentárias, alinhamento de demandas e constituições de SPEs – destacando participação massiva em "Leilões de Energia Nova". Realização de análises de riscos e viabilidade econômico-financeira para a validação de projetos, avaliando perfis e posicionamento de clientes e parceiros, realizando estudos de mercado, mapeando tendências e tecnologias, ponderando demandas e requisitos, além de intermediar relacionamentos para a consolidação de negociações de compra e venda de ativos.

Vivência no gerenciamento e desenvolvimento de equipes de alta performance – gestores de projetos e equipes técnicas - e na garantia de métricas de *compliance*, *due diligence* e governança em unidades de negócios, controlando KPI's, P&L e SG&A, atuando junto a alta gestão. Atuação no exterior, liderando projetos de parceria e cooperação entre empresas nacionais e multinacionais públicas e privadas.

## EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**BRASYMPE ENERGIA S.A.** 11/2021 | Atual. **Diretor de Projetos.**

Identificação, desenvolvimento e implantação de oportunidades de extensão de contrato da UTE TERMOCABO, captação e execução de estudos de viabilidade técnica e econômica de novos projetos de geração de energia (térmica, eólica e fotovoltaica).

**INEE – Instituto Nacional de Eficiência Energética** 06/2021 | Atual. **Diretor.**

Membro da Diretoria Executiva do INEE, uma organização não governamental sem fins lucrativos cujo objetivo é promover o aumento da eficiência na transformação e utilização de todas as modalidades de energia em benefício da economia, do meio ambiente e da maior segurança quanto ao acesso à energia e bem star da sociedade.

**ATIVA CONSULTORIA E REPRESENTAÇÕES LTDA.** 12/2004 | Atual. **Executivo de Negócios.**

Captação e análise de demandas de clientes, avaliando a viabilidade técnica e econômica para o desenvolvimento de projetos *green field* de geração de energia (térmica, eólica e fotovoltaica) e eficiência energética. Condução de estudos de viabilidade de GD e de diagnósticos energéticos de instalações comerciais e industriais visando reduções de consumo e gastos com energia. Intermediação de compra e venda dos ativos para a geração. Participação em Leilões de Energia Nova, promovidos pela ANEEL e EPE. Atuação como representante comercial de clientes e parceiros.

**Principais clientes | parceiros:** ONS | Eletronorte | Furnas | Siemens | Benco Energia | Megavolt | SOTREQ | EBSE – Engie Brasil Serviços de Energia | EGSV – Engie Geração Solar Fotovoltaica.

**TRACTEBEL ENGINEERING.** 01/2013 | 07/2018.

**Superintendente de Geração Térmica, Gás e Renováveis | Gestão e Business Development.**

Gestão e desenvolvimento de projetos de engenharia (conceitual, básico e executivo) e engenharia do proprietário (*design review* e *site supervision*) de projetos de geração térmica (gás, carvão, nuclear), cogeração e de geração em fontes renováveis (biomassa, eólica e solar fotovoltaica). *Business Development* na América Latina, mantendo reporte e relacionamento com o CEO LATAM, monitorando o mercado,

avaliando tendências e aplicações, estudando posicionamento dos principais *players* – adoção de *sales force*, mapeamento de KPI's, estreitando relacionamentos e prospectando clientes. Gerenciamento dos gestores de unidades e demais células do negócio, acompanhando operações e negociações para a consolidação de contratos – acompanhando estruturas de propostas técnicas e comerciais, gerindo o P&L da unidade. Responsável por assegurar a aplicação dos conceitos de *compliance* e governança do Grupo ENGIE na operação.

#### **Destaques | principais projetos:**

- Participação na implementação do projeto de geração a cavaco de madeira UTE Campo Grande (150MW);
- Coordenação do projeto executivo do Pacote Eletromecânico 2 da UTEN Angra 3, em conjunto com a Engevix;
- Engenharia do Proprietário da UTE Pampa Sul (340MW, carvão);
- Embaixador da América Latina no departamento de "Energy Transition" da Tractebel Engineering.

#### **MULTINER S.A. 04/2008 | 05/2012. Diretor de Desenvolvimento e Implantação | Novos Negócios.**

Operacionalização das implantações de projetos, monitorando e controlando contratos de EPC – mantendo relacionamento com gestores de projetos das operações para fiscalizar evoluções, assegurando cumprimento de custos, receitas e recursos. Responsável pela análise de projetos e propostas, avaliando rentabilidade técnica econômica – *valuation*, atuando em atividades de Pre-IPO, em 2008 e 2010. Condução de estudos de mercado, analisando perfis financeiros e jurídicos de parceiros e clientes, avaliando passivos, tendências e aplicações mercadológicas, participando de atividades de M&A.

#### **Destaques | principais projetos:**

- Vencedor do leilão A-3 2008, definição de CAPEX, coordenando preparativos de implantação da UTE Santa Rita de Cássia (174MW, óleo combustível);
- Vencedor do leilão A-5 2008 com as UTEs Pernambuco III (200MW - óleo combustível) e IV (200MW - óleo combustível), coordenando preparativos de implantação da UTE Pernambuco IV;
- Vencedor do leilão A-5 2008, definição de CAPEX, das UTEs Termopower V (200MW, óleo combustível) e VI (200MW, óleo combustível), coordenando preparativos de implantação das mesmas
- Implantação parcial das usinas de geração eólica Alegria 1 e 2 (PROINFA) (R\$890M, 2008);
- CAPEX de implantação da UTE Itapebi (R\$330M, 2008);
- CAPEX de implantação da UTE Monte Pascoal (R\$330M, 2008);
- CAPEX de implantação da UTE Pernambuco IV (R\$360M, 2008);
- CAPEX de implantação das UTEs Termopower V (R\$360M, 2008) e VI (R\$360M, 2008);
- Desenvolvimento dos estudos de inventário e viabilidade da UHE Iraí (280MW).

#### **MEGAVOLT ENGENHARIA, COMÉRCIO E PARTICIPAÇÕES LTDA. 01/2007 | 04/2008. Diretor Executivo.**

Participação e ganho do leilão de energia nova A-3 (2007), para os projetos UTE Monte Pascoal e UTE Itapebi. Gestão e desenvolvimento de métricas para a participação no leilão – escolha de tecnologias, negociações e escolha de terrenos, equipamentos e fornecimento de combustíveis e, posterior venda da operação. Habilitação dos projetos na EPE, estruturação de seguros (garantia da proposta e de fiel cumprimento).

#### **Destaques | principais projetos:**

- Concepção, desenvolvimento e conquista do PPA para as UTEs Monte Pascoal (137MW – óleo combustível) e Itapebi (137MW – óleo combustível) no leilão A-3 2007;
- Condução da negociação de venda dos PPAs das mesmas UTEs.

#### **BENCO ENERGIA LTDA. 04/2005 | 12/2006.**

##### **Diretor Executivo | Diretor Administrativo Financeiro.**

Desenvolvimento do plano de negócios da companhia, possibilitando a participação do consórcio BR-Benco – entre Benco e BR Distribuidora, no (primeiro) leilão de Energia Nova da ANEEL. Intermediação entre empresas comercializadoras e geradoras de energia (mercado cativo e livre), adquirindo contratos e obras no formato turn-key.

#### **Destaques | principais projetos:**

- Concepção, desenvolvimento e conquista do PPA para a UTE Goiânia II (140MW – diesel) no leilão A-3 2005;
- Condução da negociação de venda do PPA da mesma UTE;
- Implantação de plantas de geração na ponta (R\$9M) e subestação de alta tensão (138kV) (R\$8M).

#### **OUTRAS EXPERIÊNCIAS**

**POTENCIAL ELETROTÉCNICA LTDA. | SIMPLES TECNOLOGIA LTDA. 2000 | 2004. Consultor de Negócios.**

**CEPEL (GRUPO ELETROBRÁS). 1987 | 2000. Pesquisador, Coordenador de Programa | Superintendente Administrativo (Interino).**

**CSN – COMPANHIA SIDERURGICA NACIONAL. 1986 | 1987. Engenheiro.**